

Teamarbeit • **Teamgeist**
seriös • Komplettlösung
flexibel • **langjährige**
Kundenbeziehungen
organisiert • **strukturiert**
langfristige Lösungen
jung geblieben • **locker**
Ideengeber • weltweite
Einkaufsmöglichkeit
Entwicklungspotential
branchenneutral • **Made**
in A/DE/EUR • *gute*
Marktkennntnis • kreativ
Produktverfügbarkeit
Freude an der Arbeit
auf Kunden eingehen
Herausforderung • wir
verkaufen Passendes
verlängerter Arm des
Kunden • *keine Blender*
Neugier • Messen • gute
Analysten • **finanzielle**
Stabilität / Sicherheit
Aus- und Weiterbildung
Partnernetzwerk • *gute*
Referenzkunden • breite
Marktkennntnis • Logistik
professionelles Auftreten
Bedürfnisse erfüllen
Erwartungen übertreffen
Umsatz • **verschiedene**
Charaktere • schnelle
Muster • **Mensch ich,**
du, wir • auf Problem /
Kunde eingehen *breite*
Kundenbasis • positive
Stimmung • **Vertrauen**
Ehrlichkeit • *Kompetenz*
große und kleine
Stückzahlen • **gutes**
Arbeitsumfeld • **starke**
Partner • *customised*
solutions • *sehr gute*
Lieferantenbeziehungen
ausdauernd • **stetiges**
Wachstum • Qualität
stabil • *Internationale*
Aufstellung • Beratung
vor Ort • angemessene
Preise • *technisches*
Know-how • **breites**
Produktportfolio
Beziehungsmanagement
ISO - QM • freundliches
und engagiertes Team

Wir zählen zu Österreichs etablierten value added Distributoren im Bereich Industrie-Elektronik und bieten unseren Kunden hochwertige technische Komponenten und Systemlösungen an. Kundenorientierung, Qualität und Service sind die Wegbereiter unseres Erfolgs. Um unsere Marktposition weiter auszubauen, suchen wir an unserem Standort Wien Unterstützung für unser erfolgreiches Team.

Engagierte/r Sachbearbeiter/in Vertrieb (38,5h) für den deutschen und ungarischen Markt

Ihre Aufgaben:

- Annahme von Kundenanfragen und Aufträgen
- Selbstständige Abwicklung von Aufträgen
- Beschaffung der Ware in Koordination mit Vertrieb und Produktion
- Bearbeitung von Eingang- und Ausgangsrechnungen
- Telefonische Betreuung von Kunden
- Kommunikation mit Lieferanten
- Materialwirtschaft
- Schnittstelle zwischen internem Technikteam, Außendienst und Kunden
- Administrative Tätigkeiten
- Stammdatenverwaltung

Ihr Profil:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung (HAK/HASCH, FH)
- Mehrjährige Berufserfahrung (bevorzugt im Vertrieb)
- Interesse an technischen Produkten
- hohes Maß an Kundenorientierung
- Kommunikations- und Organisationsstärke
- Sicheres Auftreten am Telefon
- Engagement und Verantwortungsbewusstsein
- Teamfähigkeit und Genauigkeit
- Sehr gute PC Kenntnisse, Erfahrung mit Navision empfehlenswert
- Sehr gute Englischkenntnisse, Ungarisch von Vorteil

Wir bieten:

- ✓ Mitarbeit in einem erfolgreichen, dynamischen Unternehmen
- ✓ Vielfältiges Aufgabengebiet
- ✓ Selbstständiges und eigenverantwortliches Arbeiten
- ✓ Angenehmes Betriebsklima
- ✓ Modernes Arbeitsumfeld
- ✓ Leistungsgerechte Entlohnung
- ✓ Gleitzeit

In dieser Funktion unterstützen Sie eigenständig und proaktiv unser Verkaufsteam in Deutschland und Ungarn. Neugierig? Wir auch. Auf Sie Wenn Sie an einer abwechslungsreichen Tätigkeit mit Kundenkontakt und internationalen Lieferanten Interesse haben sowie große Einsatzfreude mitbringen, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen per E-Mail an myjob@nextsystem.at.